

Senior Key Account Manager (m/w)
bzw.
Key Account Manager (m/w)
Sales- und Mediaberatung

Young Enterprises Media GmbH ist Österreichs größter Betreiber und Vermarkter von Ambient- und Jugendmedien. Das Medienportfolio umfasst Familien-, Karriere- und Schul-/Uni-Medien. Wir suchen Unterstützung im Bereich Sales- und Mediaberatung.

Aufgaben:

- Eigenständige Betreuung bestehender Kunden
- Fortsetzung und Aufbau langfristiger Kundenbeziehungen
- Aktive Ansprache und Betreuung von Neukunden
- Entwicklung kreativer Ideen und Konzepte
- Agenturbetreuung
- Aktives Netzwerken und Teilnahme an Veranstaltungen

Anforderungen:

- Sie lieben Menschen und Kommunikation
- Ausgeprägte Service- und Kundenorientierung
- Gute EDV-Kenntnisse (Word, Excel, PPT, etc.) und Erfahrung mit CRM Tools
- Selbständiges Zeitmanagement, Flexibilität, Genauigkeit, Stressresistenz und Teamfähigkeit
- Mind. 3 Jahre Berufserfahrung im Bereich Verkauf oder mind. 3 Jahre Erfahrung im Bereich Medienberatung/Werbung/Promotion
- Kontakte in der Werbebranche
- Ausbildung im Bereich Werbung/Marketing von Vorteil

Wir bieten:

- Eine Vollzeitanzstellung in einem attraktiven Marktumfeld
- Experte für digitale und klassische Medien/Werbeformen & Ambient Media zu werden
- Eine abwechslungsreiche und verantwortungsvolle Tätigkeit
- Mitarbeit in einem gut eingespielten und dynamischen Team
- Positive Arbeitsatmosphäre und Teamgeist
- Leistungsorientiertes Gehaltsmodell & erfolgsbasierte Provision

Für diese Position bieten wir ein überkollektivvertragliches Monatsbruttogehalt ab EUR 2.400,- bzw. EUR 2.800,- (Angabe gemäß §9 Absatz 2 Gleichbehandlungsgesetz) zuzüglich leistungsorientierter Provision (entspricht im Durchschnitt etwa 30%-50% des Monatsbruttogehalts). Bereitschaft zur Überzahlung, abhängig von Berufserfahrung und Qualifikation.

Wenn Sie Interesse an dieser herausfordernden Aufgabe haben, senden Sie bitte Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit Betreff „SN KAM“ an: eichinger@youngenterprises.at